

# SVENSK MARKEDSANSVARLIG

## JOB BESKRIVELSE

Hos Garnspecialisten i 3490 Kvistgård, Danmark søger vi nu en markedsansvarlig, der vil få ansvar for salg af garn igennem vores svenske webshop. Garnspecialisten ApS er hovedsageligt en online handelsvirksomhed, som beskæftiger sig med køb og salg af overskudsgarn fra modeindustrien. Vi er nu klar til, sammen med dig, at give den ekstra gas på det svenske marked.

Som markedsansvarlig bliver du primusmotor for salg af garn på det svenske marked. Her vil din indsats og resultater i høj grad afgøre de videre tiltag.

### DINE PRIMÆRE ARBEJDSOPGAVER:

- Oversættelse og SEO-optimering af produkttekster og nyhedsbreve fra dansk til svensk
- Promovering af webshoppen og produkter igennem Live Shopping, SoMe videos og diverse svenske fora
- Partnerskaber med skoler, ambassadører, influencers og affiliate marketing i Sverige
- Kundepleje på e-mail og SoMe

## OM DIG

Du er en glad og flittig kollega, som arbejder selvstændigt og som ikke er bange for nye udfordringer og en meget afvekslende hverdag. Du er udadvent, salgsorienteret, loyal og tager ansvar for opgavernes udførelse. Svensk på modersmålsniveau er et krav. Du skal kunne forstå dansk. SEO-færdigheder og indsigt i det svenske garnmarked er et plus.

## OM OS

GARN SPECIALISTEN ApS er en webshop med garn. Vi sælger ikke ny-produceret garn, men opkøber overskudsgarn fra tekstilindustrien og derved bidrager til en mere ansvarlig produktion.

Vi er et lille team, som arbejder tæt sammen. Vi har fleksible arbejdstider, god frokostordning, pension og om onsdagen arbejder vi hjemmefra 😊

## OM STILLINGEN

Stillingen refererer til virksomhedens indehaver. Arbejde foregår primært på vores kontor i Kvistgård.

Forventet arbejdstid: 20 timer om ugen eller efter aftale.

Løn: 200 kr./time plus pension

Opstart: hurtigst muligt

For spørgsmål vedr. stillingen bedes du kontakte Zuzana Obel på tlf. +45 2782 6990 eller e-mail [info@garnspecialisten.dk](mailto:info@garnspecialisten.dk). Ansøgninger modtages over e-mail.